# CLAPPHOUSE

La app móvil para clubes de golf más utilizada en España

Septiembre de 2022







## **BENEFICIOS**

Ahorro significativo de tiempo en todo tipo de tareas, reducción de costes directos e indirectos, incremento de las ventas, mayor satisfacción de los clientes, ...

¡Los beneficios de desplegar Clapphouse son múltiples!

Y es que Clapphouse ha sido **específicamente diseñada** para satisfacer las necesidades de los clubes de golf.

Clubes sociales y comerciales, públicos y privados, pequeños y grandes.

Es por ello que a día de hoy Clapphouse lidera ampliamente el mercado de **apps móviles para clubes de golf en España**.

Además, su flexibilidad permite adaptarla fácilmente a las necesidades específicas de otras **instalaciones de golf** y **colectivos vinculados a la industria**.



Comunicación personalizada en tiempo real



Mejora de la experiencia de los socios y abonados



**Mejor conocimiento** de **visitantes** nacionales y extranieros



**Fidelización** de jugadores de golf y otros tipos de clientes



**Digitalización** de los **procesos** clave (ej. reservar, inscribirse a un torneo, pagar)



Digitalización de todo tipo de **accesos** y de **máquinas de bolas** 



Promoción efectiva en origen y destino



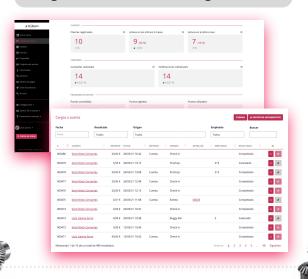
Diferenciación mediante nuevos formatos de interacción

# Clapphouse es un 'HUB' para la digitalización de los clubes de golf que se compone de 3 áreas bien diferenciadas

# La **APP** (app integral con 9 módulos)



# "The **BRAIN**" (gestor web e inteligencia)



## El HARDWARE

(interfaz con el mundo físico)





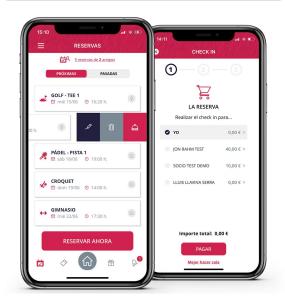






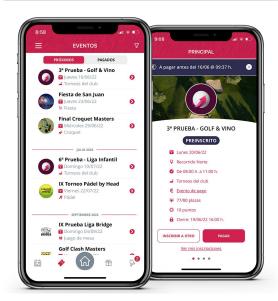
# El 'core' de la solución lo componen los siguientes 3 módulos

### **RESERVAS**



Con soporte 'multi instalación', funciones rápidas varias y self check in.

### **EVENTOS**



Para todo tipo de eventos, más allá del golf. Sistema propio "Inscripciones Pro".

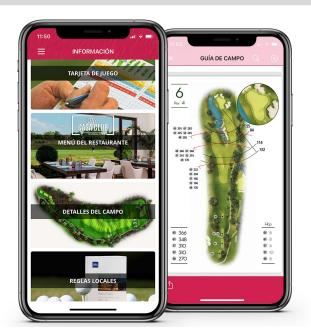
## **NOTIFICACIONES**



Por **fuera y dentro de la app**, con o sin imagen, con o sin título, posibilidades de segmentación, ...

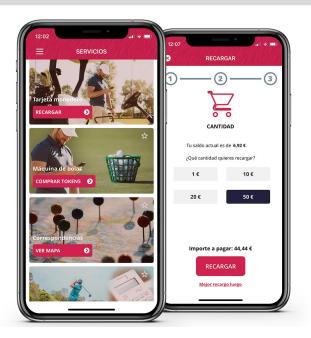
# Los módulos de "INFORMACIÓN" y "SERVICIOS" los complementan

# INFORMACIÓN



Para la publicación de todo tipo de **información de referencia** (ej. strokesaver, posición de banderas, reglas locales, menú del restaurante).

### **SERVICIOS**



**Decenas de servicios** integrados disponibles (ej. recarga de saldo, comprar fichas, consultar correspondencias, consultar movimientos).

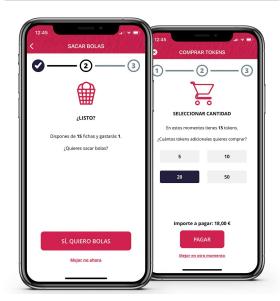
# 3 módulos más permiten la interacción con el mundo físico

### CARNET DIGITAL



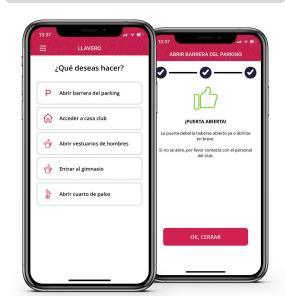
Encriptación y aleatorización para una máxima seguridad. Codificación de múltiples datos del cliente y personalización.

# **ZONA DE PRÁCTICAS**



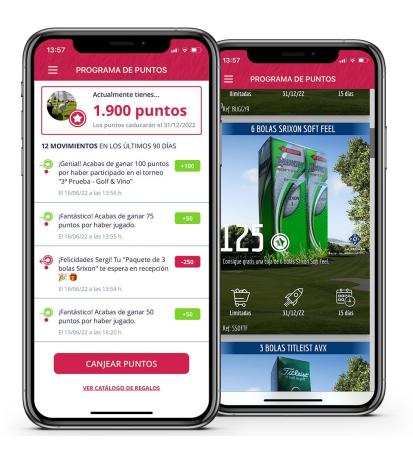
Los clientes pueden comprar fichas digitales y **obtener bolas fácilmente desde el móvil**. Registro detallado de usos.

## **CONTROL DE ACCESOS**



De todo tipo de accesos (ej. parking, vestuarios, gimnasio) con reglas varias de negocio (ej. mayor de edad con reserva)

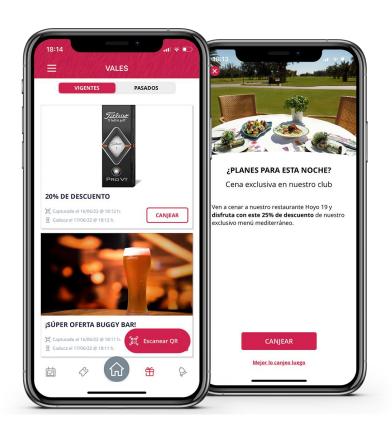
# Para los clubes más dinámicos ofrecemos un módulo de fidelización



- El cliente acumula puntos que podrá canjear por distintos regalos incluidos en un catálogo de regalos confeccionado por el club.
- Asignación variable y automatizada de puntos por cada reserva según día de la semana y hora y por tipología de evento.
- Posibilidad de **asignar puntos manualmente** para potenciar cualquier otra iniciativa del club más allá de las reservas y torneos.
- Posibilidad de establecer una fecha de caducidad para los puntos concedidos.
- Informes detallados con toda la información necesaria para la gestión del programa.
- **Módulo catalizador** diseñado para permitir al club entretener y sorprender a los clientes.



# Módulo "OFERTAS" específicamente diseñado para capturar los datos de los visitantes y vender más en destino



- Instalación de CÓDIGOS QR para desbloquear el potencial de distintas instalaciones del club como ACTIVOS PUBLICITARIOS
- El cliente puede **interactuar** con las instalaciones para ir descubriendo ofertas y sorpresas
- El cliente puede capturar las ofertas y generar un **VALE REGALO** que podrá canjear luego
- Los códigos QR y ofertas pueden programarse dinámicamente **en tiempo real**
- El visitante activa la cuenta del club en Clapphouse usando el localizador de reserva o ID de cliente facilitando durante el proceso múltiples **DATOS**.
- De ser necesario, la ficha de cliente se crea automáticamente en imaster.golf



# El visitante sigue **4 sencillos pasos** para interactuar con las propuestas del club y canjear sus vales regalo

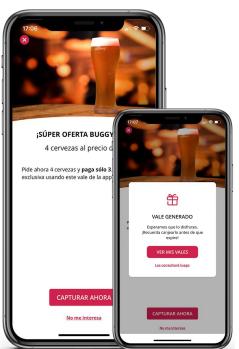
ESCANEA uno de los códigos QR instalados en el club



(ya o x horas después) **ELIGE** el vale de su interés





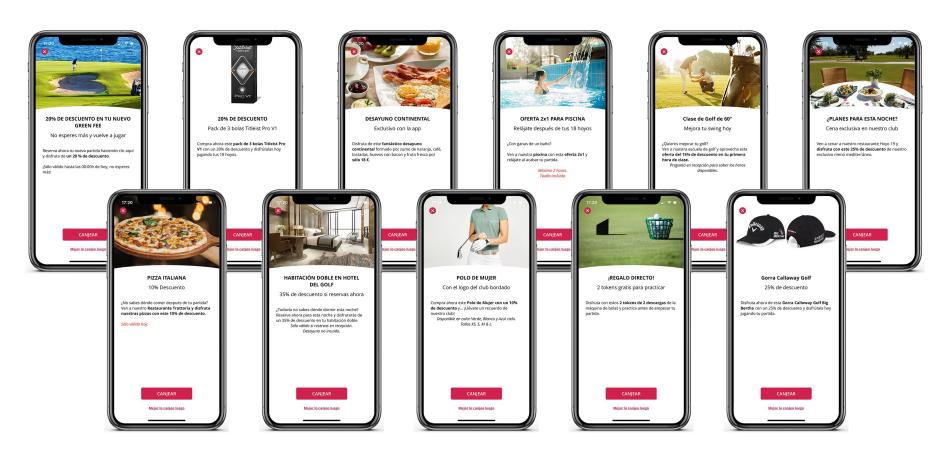








# Infinidad de posibilidades para **aumentar las ventas** de último minuto



## INTEGRACIONES

Clapphouse es la **única app móvil del mercado** integrada **con la suite** imaster.golf, sistema de gestión para clubes de golf líder en España.

Clapphouse e imaster.golf interaccionan en tiempo real.

Para habilitar **un universo de posibilidades** a nivel operativo y comercial.

Y evolucionan de la mano constantemente.

Para sorprender al mercado con **nuevas innovaciones** cada año.

Además, Clapphouse también se integra fácilmente con otras soluciones de terceros para la prestación de servicios de valor añadido complementarios.

11

"Nuestra vocación ha sido siempre la de integrarnos con los mejores del sector del golf en cada una de las facetas, y Clapphouse lo es en la suya".

**Ricardo Pascual**, Director General de imaster.golf



Validación de la identidad del cliente, gestión de reservas, publicación de horarios y clasificaciones, registro de ventas, recarga de saldos, login automático a Socios y Open o la aplicación de descuentos dinámicos son algunas de las áreas para las que Clapphouse e imaster.golf utilizan distintas integraciones.

# Las siguientes 10 características refuerzan la naturaleza única de Clapphouse

#### I. EXCLUSIVA PARA CLIENTES

Clapphouse es una app dirigida a clientes del club. Para usarla, **los** clientes deben validar previamente su identidad.

#### 2. PLURAL E INCLUSIVA

Ofrece un espacio para todo tipo de clientes. Incluso más allá del golf. Disponible para iOS y Android. En 5 idiomas distintos.

#### 3. AUTÓNOMA

Clapphouse es inteligente. Capaz de trabajar con un alto nivel de autonomía. Incluso cuando las instalaciones están cerradas.

#### 4. RELEVANTE

Permite ofrecer al cliente una **experiencia individualizada** y **ofrecerle** lo que necesita en el momento oportuno.

#### 5. SOLUCIÓN VIVA

Clapphouse está **en constante evolución**. Cada año publicamos nuevas versiones con todo tipo de innovaciones.

#### 6. MODULAR

Se adapta a las necesidades del club. Para crecer progresivamente según se necesite en cada momento.

#### 7. FÁCIL DE USAR

Eliminamos las fricciones para que la **adopción** de la solución sea **máxima y duradera** independientemente de la edad.

#### 8. PERSONALIZABLE

Puede **comportarse de manera distinta** en función del tipo de cliente. También puedes disponer de **tu propia app independiente**.

#### 9. SEGURA

Nos tomamos muy en serio la seguridad. Y en particular la de los datos de los clientes. Siempre seguimos las mejores prácticas.

#### 10. ALTAMENTE FIABLE

Usamos **AWS** para garantizar una alta disponibilidad. Y ofrecemos un portal de ayuda y un **exquisito servicio de soporte técnico**.

# Las cifras hablan por sí solas sobre el **éxito de implantación** de la solución en el mercado español

### ca. 80 CLUBES LANZADOS por toda España....

















## ... con los que la solución se ha consolidado

50.000

usuarios registrados

460.000

reservas gestionadas

285.000

inscripciones gestionadas

7,3 millones
bolas
gestionadas

>65%

tasa de actividad mensual

16.000

eventos gestionados

575.000 €

pagos procesados

75% cuota de mercado

# PRECIOS DINÁMICOS

Ofrecemos distintas **cuotas mensuales cuyo precio varía según el número de usuarios que usan la app cada mes.** 

El club paga únicamente por el valor que la solución aporta en cada momento.

¿Los detalles?

- √ 10 tramos distintos según volumen de actividad
- ✓ Selección automática del plan más óptimo cada mes
- ✓ Sin costes de entrada \*
- √ Sin permanencia mínima
- ✓ Sin restricciones de uso \*\*

## Tramos modelo «Clapphouse»



#### Aterrizaje

A partir de 59 € / mes Hasta los **150 usuarios activos** 



#### Pequeña escala

Cuota de 159 € / mes Hasta 250 usuarios activos



#### Tamaño medio

Entre 169 € y 189 € / mes Hasta 550 usuarios activos



#### Gran tamaño

Entre 209 € y 229 €/ mes Hasta los **1.000+ usuarios activos** 

### Tramos modelo «app independiente»



#### Plan único estrella

Cuota mensual fija de **299 € / mes** Sin limitaciones de usuarios activos

<sup>\*</sup> Salvo en el caso de seleccionar el modelo «app independiente».

<sup>\*\*</sup> En funcionalidades estándares. Módulos de pago «Inscripciones Pro», «Accesos», «Zona de Prácticas» y «Ofertas» no incluidos.



A WHOLE-IN-ONE TRANSFØRMATION